

شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية «راميدا» ش.م.م تحقق أداءً قوياً خلال النصف الأول من عام 2023 في ضوء نمو الإيرادات بمعدل سنوي 18.4% لتسجل 842.4 مليون جنيه، إلى جانب تحقيق صافي ربح بقيمة 119 مليون جنيه

القاهرة في 15 أغسطس 2023

أعلنت اليوم شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية (كود البورصة المصرية – RMDA.CA)، وهي شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري، عن نتائجها المالية والتشغيلية لفترة النصف الأول المنتهية في 30 يونيو 2023، حيث بلغت الإيرادات 842.4 مليون جنيه خلال النصف الأول من عام 2023، وهو نمو سنوي بمعدل 18.4%، على خلفية ارتفاع إيرادات قطاع المبيعات المحلية بمعدل سنوي 20.6% إلى 597.6 مليون جنيه. وقد صاحب ذلك نمو إيرادات مبيعات قطاعي التصدير والتصنيع للغير خلال النصف الأول من العام الجاري. ويأتي النمو القوي بقطاع المبيعات المحلية، رغم عدم تسجيل أي مبيعات للمضادات الحيوية المخصصة للحقن نظراً للانخفاض الملحوظ الذي شهده سوق تلك المنتجات، على خلفية الأداء القوي لمنتجات الشركة في غالبية المناطق العلاجية الأخرى التي سجلت نمواً على صعيدي حجم وقيمة المبيعات بمعدل سنوي 36% و65% على الترتيب، بالإضافة إلى تحقيق إيرادات جديدة من مبيعات عقار "فيزيومير" الذي حصلت الشركة على حقوق توزيعه وتسويقه مؤخراً، حيث جاء في المرتبة التاسعة ضمن قائمة المنتجات الأكثر مبيعاً للشركة خلال النصف الأول من 2023.

من ناحية أخرى، ارتفع إجمالي الربح بمعدل سنوي 12.2% ليبلغ 386.7 مليون جنيه خلال النصف الأول من عام 2023، بالرغم من انخفاض هامش الربح الإجمالي بواقع 2.5 نقطة مئوية ليسجل 45.9% خلال نفس الفترة، وذلك على خلفية زيادة الرواتب، وارتفاع معدلات التضخم. وقد انعكس تراجع هامش الربح الإجمالي في انخفاض الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بواقع 2.9 نقطة مئوية إلى 26.6% خلال النصف الأول من العام الجاري.

وشهد صافي الربح تراجعاً بمعدل سنوي 5.8% ليبلغ 119.0 مليون جنيه خلال النصف الأول من عام 2023، وصاحب ذلك تراجع هامش صافي الربح بواقع 3.6 نقطة مئوية ليسجل 14.1% خلال نفس الفترة في ضوء ارتفاع هيكل التكاليف وزيادة مصروفات الفائدة خلال نفس الفترة.

ملخص قائمة الدخل

(مليون جنيه)	الربع الثاني 2023	الربع الثاني 2022	التغير على أساس سنوي	التغير على أساس سنوي	النصف الأول 2023	النصف الأول 2022
الإيرادات	450.4	368.4	22.3%	22.3%	842.4	711.5
مجموع الربح	208.0	171.5	21.2%	21.2%	386.7	344.7
هامش الربح الإجمالي	46.2%	46.6%	-0.4 نقطة	48.5%	45.9%	48.5%
الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك	115.6	98.6	17.2%	17.2%	223.7	209.4
هامش الأرباح التشغيلية	25.7%	26.8%	-1.1 نقطة	29.4%	26.6%	29.4%
الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب	98.7	82.7	19.2%	19.2%	190.1	178.2
هامش الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب	21.9%	22.5%	-0.6 نقطة	25.0%	22.6%	25.0%
صافي الربح ¹	50.4	54.6	-7.7%	7.7%	119.0	126.3
هامش صافي الربح بعد حقوق الأقلية	11.2%	14.8%	-3.6 نقطة	17.8%	14.1%	17.8%
ربحية السهم ²	0.0499	0.0525	-5.1%	5.1%	0.1173	0.1245

تعليقات الإدارة حول النتائج المالية والتشغيلية:

وفي هذا السياق أشاد الدكتور عمرو مرسى العضو المنتدب لشركة راميدا، بالنتائج المالية والتشغيلية القوية التي حققتها الشركة، والتي تعكس التزامها الراسخ بتحقيق النمو وتعزيز مرونة عملياتها التشغيلية. وأكد مرسى على مواصلة الشركة تنفيذ مستهدفاتها، والمضي قدماً في مسيرتها الناجحة بالرغم من التحديات التي ألفت بظلالها على السوق المصري خلال الفترة المنقضية من عام 2023، وذلك من خلال

¹ تم احتساب صافي الربح متضمناً 6.5 مليون جنيه المتعلقة بنظام الإثابة والتحفيز، وفي حالة استبعادها كان صافي الربح ليسجل 125.6 مليون جنيه خلال النصف الأول من عام 2023.
² تم احتساب ربحية السهم قبل التوزيعات النقدية.

تنفيذ كافة محاور رؤيتها الاستراتيجية، والاستفادة من الدراية الواسعة بقطاع الأدوية في السوق المصري، فضلاً عن قوة نموذج أعمالها ومحفظة منتجاتها التي تتميز بالتنوع والشمولية. وأضاف مرسى أن تلك النتائج تعكس الجهود الحثيثة التي تبذلها الشركة من أجل استكشاف آفاق جديدة للنمو، وتعظيم القيمة من مختلف الأنشطة والعمليات عبر تعظيم الاستفادة من الفريق الإداري عالي الكفاءة، والذي ساهم في جميع النجاحات التي حققتها الشركة بالرغم من الظروف التي تشهدها الساحة في الآونة الأخيرة.

وأشار مرسى إلى أن قائمة أكثر عشرة منتجات مبيعا قد ساهمت بشكل كبير في نمو إيرادات الشركة خلال الفترة الماضية، وذلك على جانب مواصلة تنفيذ استراتيجية أحد الركائز الرئيسية لاستراتيجية النمو التي تتبناها الشركة، وهو مواصلة الاستحواذ على مستحضرات دوائية عالية الطلب والقيمة. أوضح مرسى أن الشركة نجحت في جني ثمار صفقة الاستحواذ الناجحة على المستحضر الدوائي "فيزيومير" في ديسمبر 2022، والذي جاء في المرتبة التاسعة في قائمة أكثر عشرة منتجات مبيعا خلال النصف الأول من عام 2023، وهو ما يعكس القدرة الفائقة للشركة على تنويع محفظة منتجاتها وتعظيم قيمتها من خلال إضافة منتجات جذابة وسريعة النمو. وأعرب مرسى عن سعادته بإتمام أكبر عملية استحواذ في تاريخ الشركة، والمتمثلة في الاستحواذ على محفظة تضم 11 مستحضراً دوائياً سريع النمو لعلاج الأمراض المزمنة، وهو ما يعكس جهود الشركة في تنفيذ أحد المحاور الرئيسية لاستراتيجيتها، والهادفة إلى تنمية محفظة منتجاتها العلاجية من خلال تنفيذ الاستحواذات الجذابة على المستحضرات الدوائية المتخصصة في علاج الأمراض المزمنة بأسعار مناسبة للمستهلكين، لاسيما في ظل ارتفاع معدلات التضخم التي تشهدها الساحة حالياً.

وأوضح مرسى، أن "راميدا" تمكنت من تقديم أداء قوي على صعيد الإيرادات ومعدلات الربحية على مدار الستة أشهر الماضية بالرغم من التحديات العديدة التي واجهت الشركة خلال تلك الفترة، ولاسيما حالة الركود التي شهدها قطاع المضادات الحيوية المخصصة للحقن والذي ساهم بحوالي 31% في إيرادات قطاع المبيعات المحلية خلال النصف الأول من عام 2022 إلا أنه لم يسجل أي مبيعات خلال النصف الأول من عام 2023، فضلاً عن التحديات المالية التي واجهت إحدى أكبر شركات توزيع الأدوية في السوق المصري. وبناءً على ذلك، تبنت الشركة استراتيجية متعددة المحاور للتغلب على تلك التحديات والحفاظ على معدل نمو الإيرادات، ومن بينها الاستفادة من سياسة تحريك أسعار منتجاتها لتعويض تراجع حجم الوحدات المباعة في قطاع المضادات الحيوية المخصصة للحقن، حيث قامت الشركة بزيادة أسعار 62 مستحضراً دوائياً خلال النصف الأول من عام 2023، من بينها زيادة أسعار 22 مستحضراً دوائياً للمرة الثانية منذ العام الماضي. وقد ساهمت هذه الاستراتيجية في تعزيز قدرة المجموعة على تعظيم القيمة من منتجاتها في المستقبل، في ظل حالة التعافي التي يشهدها قطاع المضادات الحيوية المخصصة للحقن. بالإضافة إلى ذلك، أوضح مرسى أن الشركة قامت بتكثيف جهودها في المجالات العلاجية الرئيسية الأخرى التي تتميز بارتفاع معدلات الربحية والتي ستساهم في تعزيز معدلات النمو والربحية خلال الفترة المقبلة. ومن ناحية أخرى، عكفت الشركة على مدار الستة أشهر الماضية على تنويع وتعزيز مع شبكة الموزعين، مع تقليص اعتمادها على الموزعين الأقل نشاطاً لتجنب أي تداعيات سلبية على عمليات الشركة.

وفي الختام، جدد مرسى اعتزازه بالنتائج التي حققتها الشركة وبالقدرات الفائقة التي ينفرد بها فريق العمل، والتي ساهمت في مواصلة تنفيذ استراتيجية النمو التي تتبناها "راميدا". واستشرافاً للمستقبل، تعكف الشركة على مواصلة عمليات الاستحواذ على المنتجات عالية الطلب والقيمة في السوق، وذلك في إطار استراتيجية النمو التي تتبناها. علاوة على ذلك، أكد مرسى على حرص الإدارة على دراسة وتقييم فرص الاندماج والاستحواذ الجذابة على الصعيدين المحلي والإقليمي، والتي من شأنها تعظيم القيمة لمنتجات الشركة وتعزيز التكامل والترابط بين مختلف عملياتها التشغيلية. كما شدد على التزام الشركة بتعظيم القيمة والمردود الإيجابي لجميع الأطراف ذات العلاقة، من خلال مواصلة تقديم مستحضرات علاجية عالية القيمة بأسعار مناسبة للمستهلكين.

للاستعلام والتواصل:

محمد أبو عميرة

المدير المالي

mohamed.aboamira@rameda.com

(+20)1020990022

عن شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية «راميدا»

تأسست راميدا في عام 1986، وهي شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري ومقيدة في البورصة المصرية تحت كود RMDA.CA. وتستعين الشركة بفريق إداري يحظى بمزيج من الخبرات الدولية المتعددة. وتقوم الشركة منذ نشأتها بتوظيف أحدث ما وصلت إليه التكنولوجيا والمعايير العالمية في مجال الصناعات الدوائية ومعها الخبرة والدراسة بمتطلبات السوق المحلي وأقصى درجات الاهتمام والتركيز على تلبية احتياجات وتطلعات العملاء، مما أثمر عن تحقيق معدلات نمو سريعة في قطاع الأدوية المصري. وتشمل محفظة منتجات راميدا باقة متنوعة من المستحضرات الدوائية المثيلة ومستحضرات التجميل الصيدلانية والمكملات الغذائية والأجهزة الطبية والمستحضرات البيطرية. وتحظى الشركة بمكانة راسخة في أهم المجالات العلاجية بمصر وذلك بعد نجاحها خلال السنوات الماضية في تنفيذ مجموعة من الاستحواذات الاستراتيجية على المركبات الدوائية في مجالات ذات مقومات نمو واعدة في السوق المصري. وتقوم الشركة بإنتاج مجموعة متنوعة من الأصناف الدوائية من خلال مصانعها الثلاثة المقامة بالمنطقة الصناعية بمدينة السادس من أكتوبر.

التوقعات المستقبلية

يحتوي هذا البيان على توقعات مستقبلية، والتوقع المستقبلي هو أي توقع لا يتصل بوقائع أو أحداث تاريخية، ويمكن التعرف عليه عن طريق استخدام مثل العبارات والكلمات الاتية "وفقا للتقديرات"، "تهدف"، "مرتبب"، "تقدر"، "تتحمل"، "تعتقد"، "قد"، "التقديرات"، "تفترض"، "توقعات"، "تعزز"، "تتري"، "تخطط"، "ممكناً"، "متوقع"، "مشروعات"، "ينبغي"، "على علم"، "سوف"، أو في كل حالة، ما ينفياها أو تعبيرات أخرى مماثلة التي تهدف الى التعرف على التوقع باعتباره مستقبلي. هذا ينطبق، على وجه الخصوص، إلى التوقعات التي تتضمن معلومات عن النتائج المالية المستقبلية أو الخطط أو التوقعات بشأن الأعمال التجارية والإدارة، والنمو أو الربحية والظروف الاقتصادية والتنظيمية العامة في المستقبل وغيرها من المسائل التي تؤثر على الشركة.

التوقعات المستقبلية تعكس وجهات النظر الحالية لإدارة الشركة ("الإدارة") على أحداث مستقبلية، والتي تقوم على افتراضات الإدارة وتتطوي على مخاطر معروفة وغير معروفة ومجهولة، وغيرها من العوامل التي قد تؤثر على ان تكون نتائج الشركة الفعلية أو أداءها أو إنجازاتها مختلفا اختلافا جوهريا عن أي نتائج في المستقبل، أو عن أداء الشركة أو إنجازاتها الواردة في هذه التوقعات المستقبلية صراحة أو ضمنا. قد يتسبب تحقق أو عدم تحقق هذا الافتراض في اختلاف الحالة المالية الفعلية للشركة أو نتائج عملياتها اختلافا جوهريا عن هذه التوقعات المستقبلية، أو عدم توافق التوقعات سواء كانت صريحة أو ضمنية.

تخضع أعمال الشركة لعدد من المخاطر والشكوك التي قد تتسبب في اختلاف التوقع المستقبلي أو التقدير أو التنبؤ اختلافا جوهريا عن الأمر الواقع. وهذه المخاطر تتضمن التقلبات بأسعار الخامات، أو تكلفة العمالة اللازمة لمزاولة النشاط، وقدرة الشركة على استبقاء العناصر الرئيسية بفريق العمل، والمنافسة بنجاح وسط متغيرات الأوضاع السياسية والاجتماعية والقانونية والاقتصادية، سواء في مصر أو على صعيد الاقتصاد العالمي، ومستجدات وتطورات قطاع الرعاية الصحية على الساحة الإقليمية والدولية، وتداعيات الحرب ومخاطر الإرهاب، وتأثير التضخم، وتغير أسعار الفائدة، وتقلبات أسعار صرف العملات، وقدرة الإدارة على التحرك الدقيق والسريع لتحديد المخاطر المستقبلية لأنشطة الشركة مع إدارة المخاطر.

بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة، بما في ذلك المعلومات المالية، طرأ عليها بعض التعديلات بغرض التقريب العددي، وبالتالي فإنه في حالات معينة قد يختلف المجموع أو النسب المئوية الواردة هنا عن الإجمالي الفعلي.