بيان صحفي

شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية «راميدا» ش.م.م تحقق أداءً قويًا خلال الربع الأول من عام 2023 في ضوء نمو الإيرادات بمعدل سنوي 14.3% لتسجل 392 مليون جنيه، وذلك على خلفية المحافظة على الربحية رغم ارتفاع معدلات التضخم وتخفيض قيمة الجنيه المصري

القاهرة في 15 مايو 2023

أعلنت اليوم شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية (كود البورصة المصرية – RMDA.CA)، وهي شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري، عن نتائجها المالية والتشغيلية عن فترة الربع الأول المنتهية في 31 مارس 2023، حيث بلغت الإيرادات 392 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2023، وهو نمو سنوي بمعدل 14.3%، وذلك رغم التحديات التشغيلية ويرجع ذلك النمو إلى الأداء القوي لأكثر ثلاث منتجات نمواً وهي أوجرام ولاكتيول فورت ريكوكسيبرايت، بالإضافة إلى نجاح الاستراتيجية التي تستهدف تحسين محفظة الشركة بباقة من المنتجات المميزة مرتفعة القيمة.

وقد تراجع إجمالي حجم الوحدات المباعة (متضمنًا مبيعات قطاعي التصنيع للغير) بمعدل سنوي 3.4% ليسجل 31.7 مليون وحدة خلال الربع الأول من عام 2023، وذلك على خلفية تراجع حجم مبيعات المضادات الحيوية المخصصة للحقن بسبب الأوضاع السوقية غير المستقرة خلال تلك الفترة. بالإضافة إلى ذلك، تراجعت مبيعات قطاع المبيعات المحلية بمعدل سنوي 37.6% خلال الربع الأول عام 2023، والجير بالذكر أنه في حالة استبعاد مبيعات المضادات الحيوية المخصصة للحقن، كان قطاع المبيعات المحلية ليسجل نموًا في الوحدات المباعة بمعدل سنوي يقدر بحوالي 44% خلال الربع الأول من عام 2023.

ومن ناحية أخرى، ارتفع إجمالي الربح بمعدل سنوي 3.2% ليبلغ 178.8 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2023، بالرغم من انخفاض هامش الربح الإجمالي بواقع 4.9 نقطة مئوية ليسجل 45.6% خلال نفس الفترة، وذلك بسبب انخفاض قيمة العملة المحلية وارتفاع معدلات التضخم التي ألقت بظلالها على تكلفة المبيعات خلال الربع الأول من عام 2023.

وبلغت الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك 108.2 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2023، وهو تراجع سنوي بنسبة 2.3%، مصحوبًا بتراجع هامش الأرباح التشغيلية بواقع 4.7 نقطة مئوية ليسجل 27.6% خلال الربع الأول من عام 2023.

وقد انعكس ذلك الأداء على صافي الربح الذي تراجع بمعدل سنوي 4.3% ليبلغ 68.7 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2023، وصاحب ذلك تراجع هامش صافي الربح بواقع 3.4 نقطة مئوية ليسجل 17.5% خلال نفس الفترة في ضوء انخفاض قيمة العملة المحلية والذي انعكس أثره على هيكل التكاليف فضلًا عن ارتفاع مصروفات الفائدة خلال نفس الفترة بسبب ارتفاع أسعار الفائدة. بالإضافة إلى ذلك، بلغت التكاليف غير النقدية المتعلقة بنظام الإثابة والتحفيز بقيمة 4.5 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2023 وهي التي لم يتم تطبيقها خلال فترة المقارنة من العام السابق.

ملخص قائمة الدخل

(مليون جنيه)	الربع الأول 2022	الربع الأول 2023	التغير %
الإيرادات	**343.1**	**392.0**	**%14.3**
مجمل الربح	**173.2**	**178.8**	**%3.2**
هامش الربح الإجمالي	%50.5	%45.6	4.9- نقطة
الأرباح التشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك	**110.7**	**108.2**	**%2.3-**
هامش الأرباح التشغيلية	%32.3	%27.6	4.7- نقطة
الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب	**95.4**	**91.5**	**%4.1-**
هامش الأرباح التشغيلية قبل الفوائد والضرائب	%27.8	%23.3	4.5- نقطة
صافي الربح[1]	**71.8**	**68.7**	**%4.3-**
هامش صافي الربح بعد حقوق الأقلية	%20.9	%17.5	3.4- نقطة
ربحية السهم[2]	0.072	0.067	%6.1-

[1] تم احتساب صافي الربح متضمنًا 4.5 مليون جنيه المتعلقة بنظام الإثابة والتحفيز، وفي حالة استبعادها كان صافي الربح ليسجل 72.1 مليون جنيه خلال الربع الأول من عام 2023، وهو نمو سنوي بمعدل 0.5%.

2 تم احتساب ربحية السهم قبل التوزيعات النقدية.

تعليقات الإدارة حول النتائج المالية والتشغيلية:

وفي هذا السياق أعرب الدكتور عمرو مرسي العضو المنتدب لشركة راميدا، عن اعتزازه بالنتائج المالية والتشغيلية التي حققتها الشركة خلال الربع الأول من عام 2023، والذي يعكس مرونتها وقدرتها على مواجهة مختلف التحديات التي شهدها السوق خلال هذه الفترة. وقد نجحت الشركة في جني ثمار استراتيجية تحسين محفظة منتجاتها والتركيز على تعظيم القيمة من المنتجات التي تتميز بارتفاع مستويات ربحيتها، وهو ما انعكس مردوده الإيجابي على كافة قطاعات الشركة. كما قد واصلت الشركة تحقيق نتائج استثنائية على مستوى محفظة منتجاتها، حيث شهد العديد من المنتجات في قائمة أكثر عشرة منتجات مبيعًا للشركة نموًا هائلًا خلال هذه الفترة.

وأضاف مرسي أن الشركة سجلت نموًا ملحوظًا على صعيد الإيرادات على الرغم من التحديات التي شهدها السوق، وذلك في ظل التحديات المالية التي تواجه كبرى شركات توزيع الأدوية خلال الفترة الحالية وذلك بسبب الضغوط التضخمية التي تسيطر على الأسواق. ويرجع نمو إيرادات المجموعة خلال الربع الأول من عام 2023 إلى النمو القوي الذي حققته قطاعات الشركة، وذلك في ضوء الجهود المكثفة التي تبذلها الشركة لتعزيز قيمة محفظة منتجاتها إلى جانب مساعيها الرامية إلى تجاوز التحديات التي تشهدها الساحة في السوق المصري.

جدير بالذكر أن إيرادات المجموعة شهدت تحسنًا كبيرًا خلال هذه الفترة، وذلك على خلفية نجاح استراتيجية زيادة الأسعار التي تبنتها الشركة اعتبارًا من عام 2022 واستمرت في تنفيذها خلال الربع الأول من عام 2023، وذلك في إطار حرص الشركة إلى تعظيم القيمة من محفظة منتجاتها. وأثمر نجاح الشركة في تنفيذ استراتيجية إعادة تسعير منتجاتها عن زيادة أسعار 67 منتجًا يمثلون حوالي 77% من إيرادات الشركة خلال الربع الأول من عام 2023 والذين شهدوا زيادة واحدة على الأقل في إطار عملية إعادة التسعير وذلك بمتوسط 31% تقريبًا خلال العام. بالإضافة إلى ذلك، قامت الشركة بالحصول على زيادتين في أسعار 15 منتجًا يمثلون حوالي 23% من إيرادات المجموعة خلال نفس الفترة، وهو ما نتج عنه زيادة متوسط سعر هذه المنتجات بنسبة إجمالية 55%. وأشار مرسى إلى أن الشركة تتطلع إلى الحصول على الموافقات اللازمة من هيئة الدواء المصرية للحصول على المزيد من الزيادات السعرية على مدار العام الجاري سعيًا للحفاظ على معدلات النمو وتحسين مستويات الربحية في ظل الأوضاع الاقتصادية الصعبة التي تشهدها الساحة. وأعرب مرسي عن ثقة الإدارة في قدرة المجموعة على تحقيق أداء قوى خلال عام 2023، وذلك على خلفية جني ثمار عملية إعادة تسعير المنتجات بالإضافة إلى تعافي مبيعات محفظة منتجات المضادات الحيوية المخصصة للحقن.

وفي الختام، أوضح مرسي أن الشركة ستواصل التركيز على تحديد واقتناص فرص النمو خلال هذا العام، الذي من المتوقع أن يشهد العديد من التحديات في السوق المصري. كما تعكف المجموعة على طرح المزيد من المنتجات التي تتميز بمستويات ربحية مرتفعة وكذلك الاستفادة من فرص الاستحواذ، خاصةً عمليات الاستحواذ على المنتجات التي تتميز بالتسعير الحر، علاوة على التوسع من خلال دراسة المزيد من الفرص الاستثمارية خارج السوق المحلي من أجل تنويع مصادر الإيرادات وتعزيز قدرة نموذج أعمال الشركة على مواكبة التغييرات. وأكد مرسي على التزام الشركة بتحقيق مستهدفاتها المالية والتشغيلية وتعظيم القيمة والمردود الإيجابي المساهمين.

– نهاية البيان –

للاستعلام والتواصل:

محمد أبو عميرة
المدير المالي
mohamed.aboamira@rameda.com
(+20)1020990022

عن شركة العاشر من رمضان للصناعات الدوائية والمستحضرات التشخيصية «راميدا»

تأسست راميدا في عام 1986، وهي شركة رائدة في قطاع الأدوية المصري ومقيدة في البورصة المصرية تحت كود RMDA.CA. وتستعين الشركة بفريق إداري يحظى بمزيج من الخبرات الدولية المتعددة. وتقوم الشركة منذ نشأتها بتوظيف أحدث ما وصلت إليه التكنولوجيا والمعايير العالمية في مجال الصناعات الدوائية ومعها الخبرة والدراية بمتطلبات السوق المحلي وأقصى درجات الاهتمام والتركيز على تلبية احتياجات وتطلعات العملاء، مما أثمر عن تحقيق معدلات نمو سريعة في قطاع الأدوية المصري. وتشمل محفظة منتجات راميدا باقة متنوعة من المستحضرات الدوائية المثيلة ومستحضرات التجميل الصيدلانية والمكملات الغذائية والأجهزة الطبية والمستحضرات البيطرية. وتحظى الشركة بمكانة راسخة في أهم المجالات العلاجية بمصر وذلك بعد نجاحها خلال السنوات الماضية في تنفيذ مجموعة من الاستحواذات الاستراتيجية على المركبات الدوائية في مجالات ذات مقومات نمو واعدة في السوق المصري. وتقوم الشركة بإنتاج مجموعة متنوعة من الأصناف الدوائية من خلال مصانعها الثلاثة المقامة بالمنطقة الصناعية بمدينة السادس من أكتوبر.

التوقعات المستقبلية

يحتوي هذا البيان على توقعات مستقبلية، والتوقع المستقبلي هو أي توقع لا يتصل بوقائع او احداث تاريخية، ويمكن التعرف عليه عن طريق استخدام مثل العبارات والكلمات الاتية "وفقا للتقديرات"، "تهدف"، "مرتقب"، "تقدر"، "تتحمل"، "تعتقد"، "قد"، "التقديرات"، "تفترض"، "توقعات"، "تعتزم"، "ترى"، "تخطط"، "ممكن"، "متوقع"، "مشروعات"، "ينبغي"، "على علم"، "سوف"، او في كل حالة، ما ينفيها او تعبيرات اخرى مماثلة التي تهدف الى التعرف على التوقع باعتباره مستقبلي. هذا ينطبق، على وجه الخصوص، إلى التوقعات التي تتضمن معلومات عن النتائج المالية المستقبلية او الخطط أو التوقعات بشأن الأعمال التجارية والإدارة، والنمو أو الربحية والظروف الاقتصادية والتنظيمية العامة في المستقبل وغيرها من المسائل التي تؤثر على الشركة.

التوقعات المستقبلية تعكس وجهات النظر الحالية لإدارة الشركة ("الادارة") على أحداث مستقبلية، والتي تقوم على افتراضات الإدارة وتنطوي على مخاطر معروفة وغير معروفة ومجهولة، وغيرها من العوامل التي قد تؤثر على ان تكون نتائج الشركة الفعلية أو أداءها أو إنجازاتها مختلفا اختلافا جوهريًا عن أي نتائج في المستقبل، او عن أداء الشركة أو انجازاتها الواردة في هذه التوقعات المستقبلية صراحة أو ضمنا. قد يتسبب تحقق أو عدم تحقق هذا الافتراض في اختلاف الحالة المالية الفعلية للشركة او نتائج عملياتها اختلافا جوهريا عن هذه التوقعات المستقبلية، أو عدم توافق التوقعات سواء كانت صريحة او ضمنية.

تخضع أعمال الشركة لعدد من المخاطر والشكوك التي قد تتسبب في اختلاف التوقع المستقبلي او التقدير أو التنبؤ اختلافا جوهريًا عن الأمر الواقع. وهذه المخاطر تتضمن التقلبات بأسعار الخامات، أو تكلفة العمالة اللازمة لمزاولة النشاط، وقدرة الشركة على استبقاء العناصر الرئيسية بفريق العمل، والمنافسة بنجاح وسط متغيرات الأوضاع السياسية والاجتماعية والقانونية والاقتصادية، سواء في مصر أو على صعيد الاقتصاد العالمي، ومستجدات وتطورات قطاع الرعاية الصحية على الساحة الإقليمية والدولية، وتداعيات الحرب ومخاطر الإرهاب، وتأثير التضخم، وتغير أسعار الفائدة، وتقلبات أسعار صرف العملات، وقدرة الإدارة على التحرك الدقيق والسريع لتحديد المخاطر المستقبلية لأنشطة الشركة مع إدارة المخاطر.

بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة، بما في ذلك المعلومات المالية، طرأ عليها بعض التعديلات بغرض التقريب العددي، وبالتالي فإنه في حالات معينة قد يختلف المجموع أو النسب المئوية الواردة هنا عن الإجمالي الفعلي.